



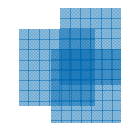
LA DEMARCHE CONSERVATOIRE DES PLAINES ALLUVIALES DE LA SAONE ET DU DOUBS

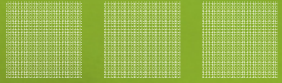
2015 - 2020



Donnons un avenir à notre fleuve

*Construire de nouveaux projets pour les zones humides du Rhône et de la Saône :
la phase d'émergence*





DÉMARCHE CONSERVATOIRE DES PLAINES ALLUVIALES

Sommaire

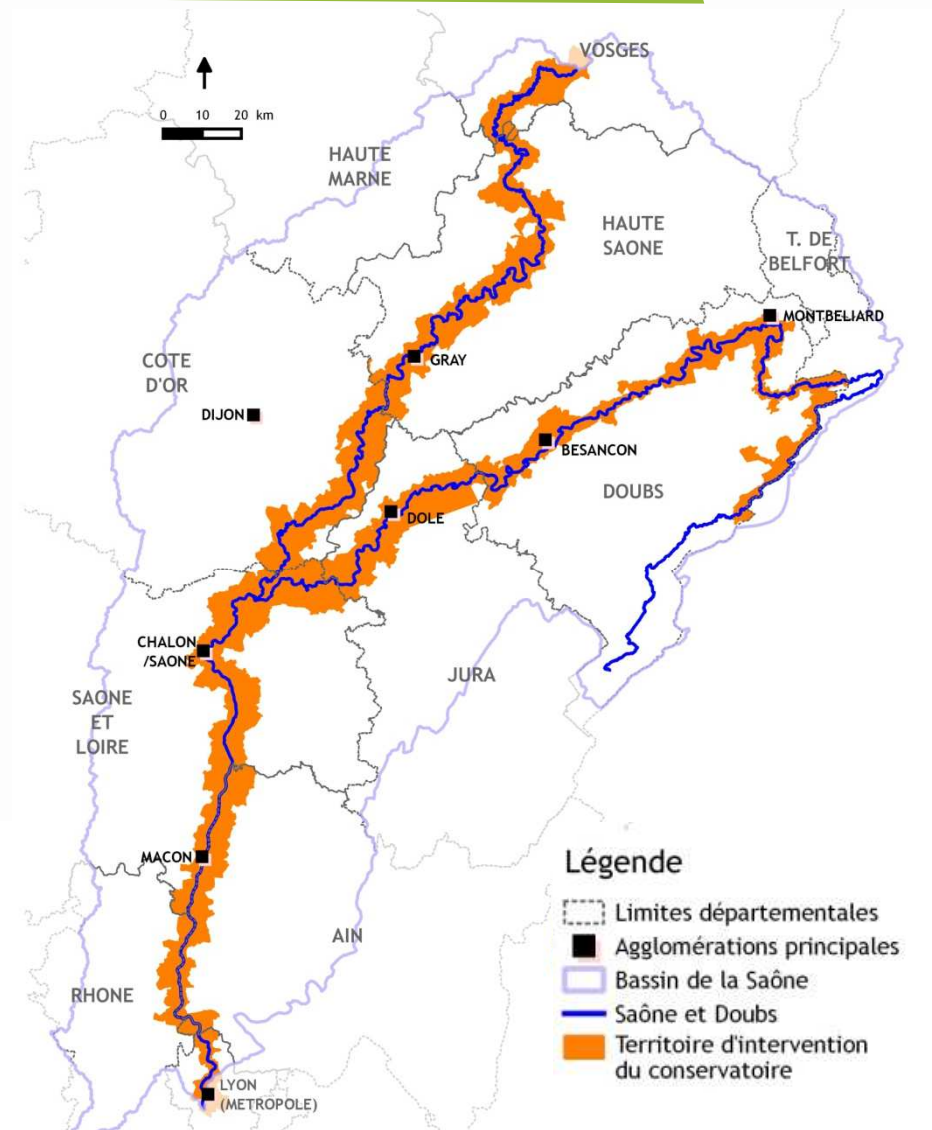
1. Présentation succincte de la Démarche Conservatoire
(territoires, objectifs, stratégie)
2. Evolution de la stratégie d'action
3. Bilan de la démarche
4. Les nouvelles orientations
5. Facteurs de réussite et d'échec

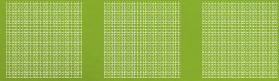


1. Présentation succincte de la Démarche Conservatoire

Territoire de compétence

Compétence assurée sur les communes riveraines et inondables des axes **Saône** et **Doubs**, hors affluents





1. Présentation succincte de la Démarche Conservatoire

Objectifs :

Assurer la maîtrise d'ouvrage et/ou l'assistance à maîtrise d'ouvrage pour :

- l'acquisition,
- la restauration,
- la gestion...

... des zones humides à enjeux.



1. Présentation succincte de la Démarche Conservatoire

Sélection des zones à enjeux :

- Protection de la ressource en eau actuelle et future
- Préservation des champs d'expansion des crues
 - Préservation de la biodiversité

= 3 enjeux prioritaires du SDAGE RMC





2. Evolution de la stratégie d'action

Les premiers pas de la Démarche...

- Pas de réelle connaissance du potentiel d'acquisition
- Pas de restriction au départ, donc pas de ciblage territorial
- Priorité aux démarches de communication (collectivités adhérentes, Services de l'Etat, CEN, association, Chambres...)
- Pour l'émergence des projets, pas de stratégie de veille, ni de démarche pro-active : en attente d'opportunités pour « se faire la main »...





2. Evolution de la stratégie d'action

Les premières acquisitions

➤ 2010 : une première opportunité d'acquisition : l'île de Montmerle (01)

- Sollicitation des Services de l'Etat

➤ 2012 : une seconde opportunité : Gevigney-et-Mercey (70)

- Mesures compensatoires Peugeot

- Sollicitation des services de l'Etat





2. Evolution de la stratégie d'action

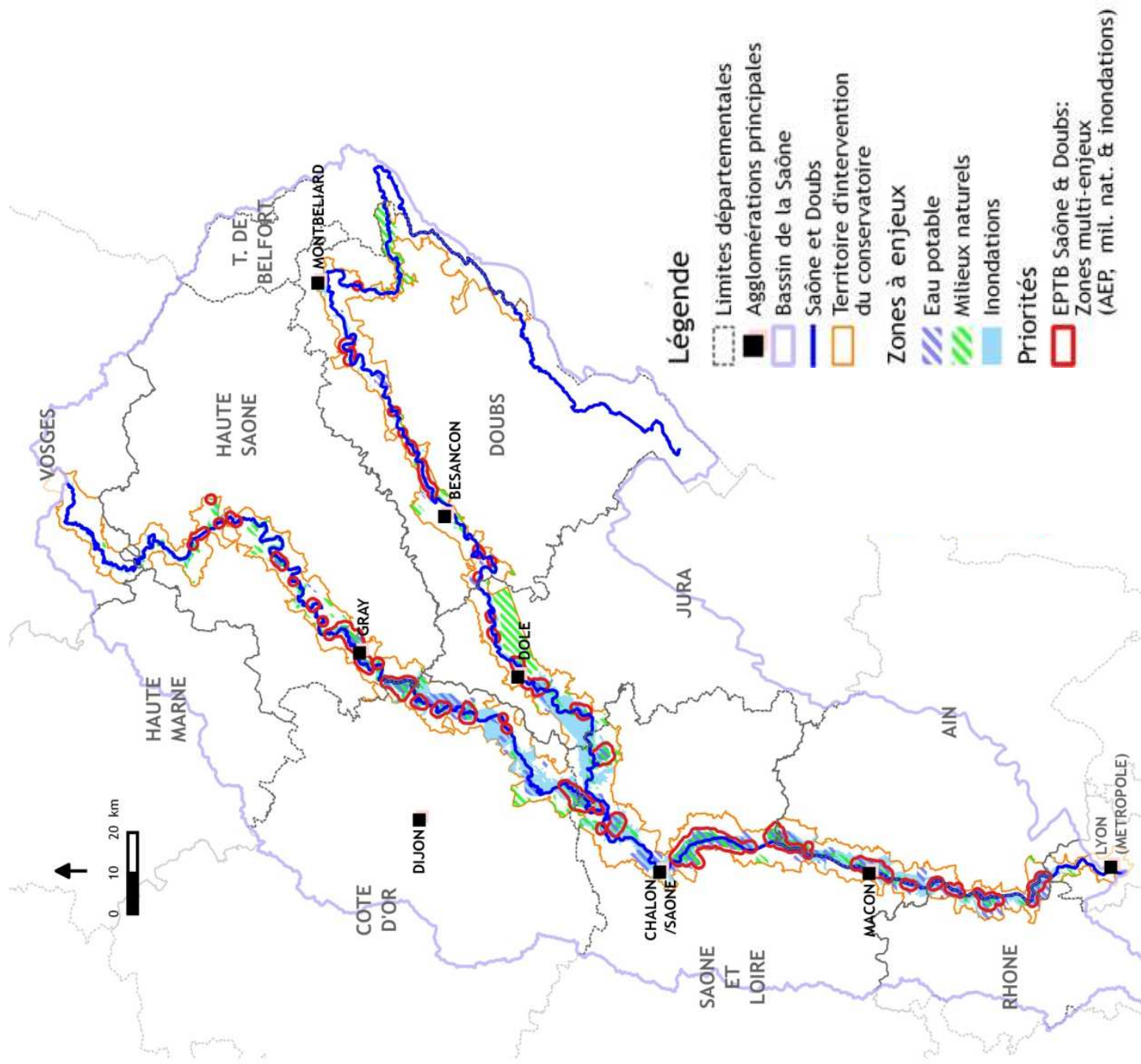
Vers une hiérarchisation et une priorisation des zones d'action



- Suite aux premières acquisitions et à l'augmentation des opportunités, décision de conduire une étude de réactualisation de l'inventaire ZH et de priorisation des zones d'action : fin de la stratégie « d'opportunisme » (2013).
- Organisation de veilles locales par les animateurs de l'EPTB + contacts CEN et SAFER
- Pas encore de mise en œuvre de démarche pro-active (ex : porte-à-porte...)

☐ Etude attendue par nos financeurs afin de partager une stratégie commune

☐ Permet de mieux justifier l'intérêt des acquisitions et de fait, leur financement





2. Evolution de la stratégie d'action

Les acquisitions issues de la sélection basée sur les 3 enjeux prioritaires :

- **2014 : acquisition de 42 hectares de peupleraie et d'anciennes zones humides à restaurer (Conflandey, Auxonne...)**
- **2015 : acquisition de 22 hectares de bois et prairies (Amance, Membrey)**
- **2016/17 : acquisition de 38 hectares de peuplerais et de milieux à restaurer (Lamarche, Poncey...)**

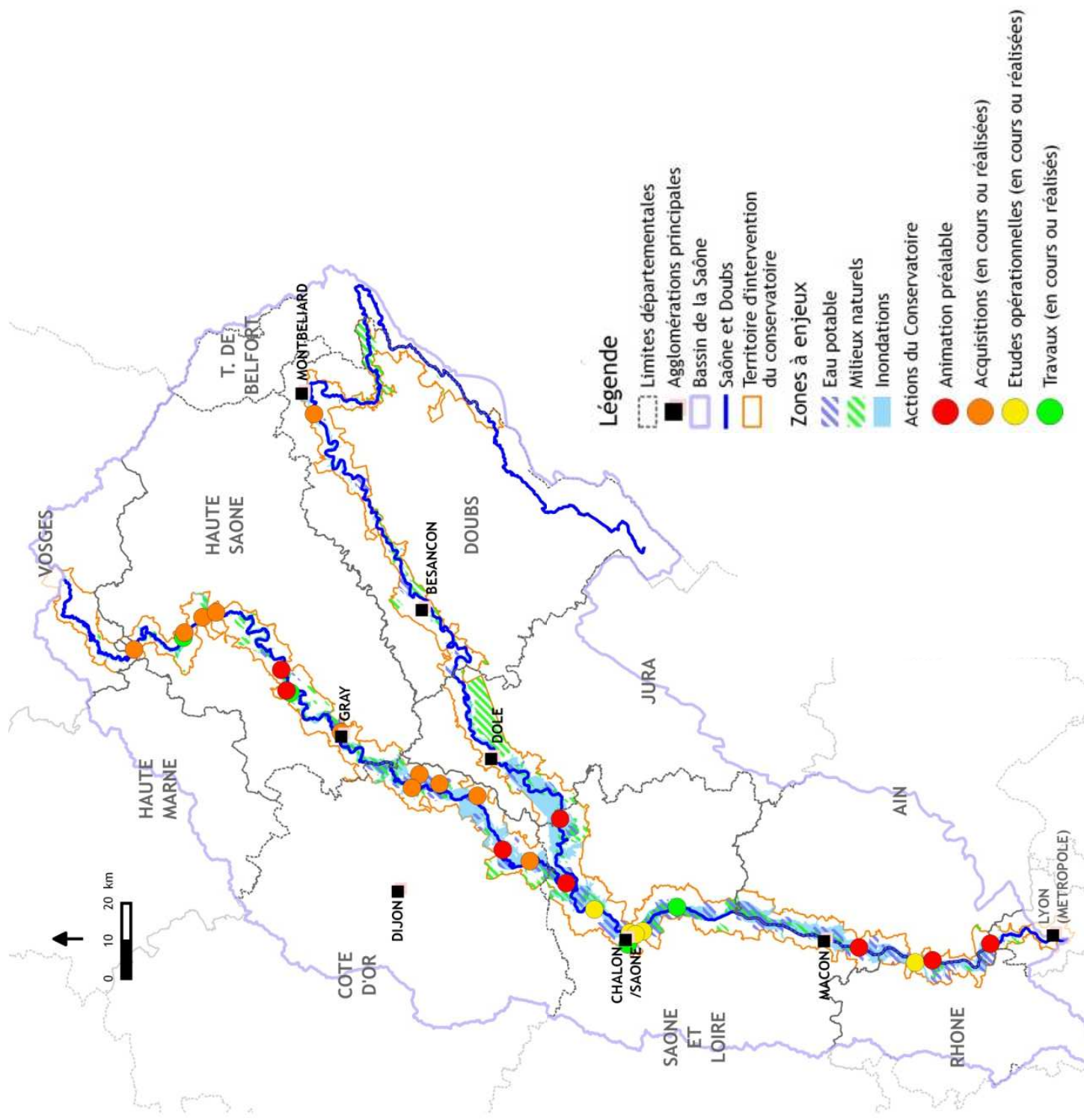


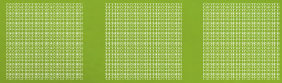
3. Bilan de la Démarche

A ce jour :

- Environ 145 ha acquis et gérés par l'EPTB
- Environ 70 ha gérés en tant qu'AMO pour les collectivités locales
- D'autres projets importants en cours







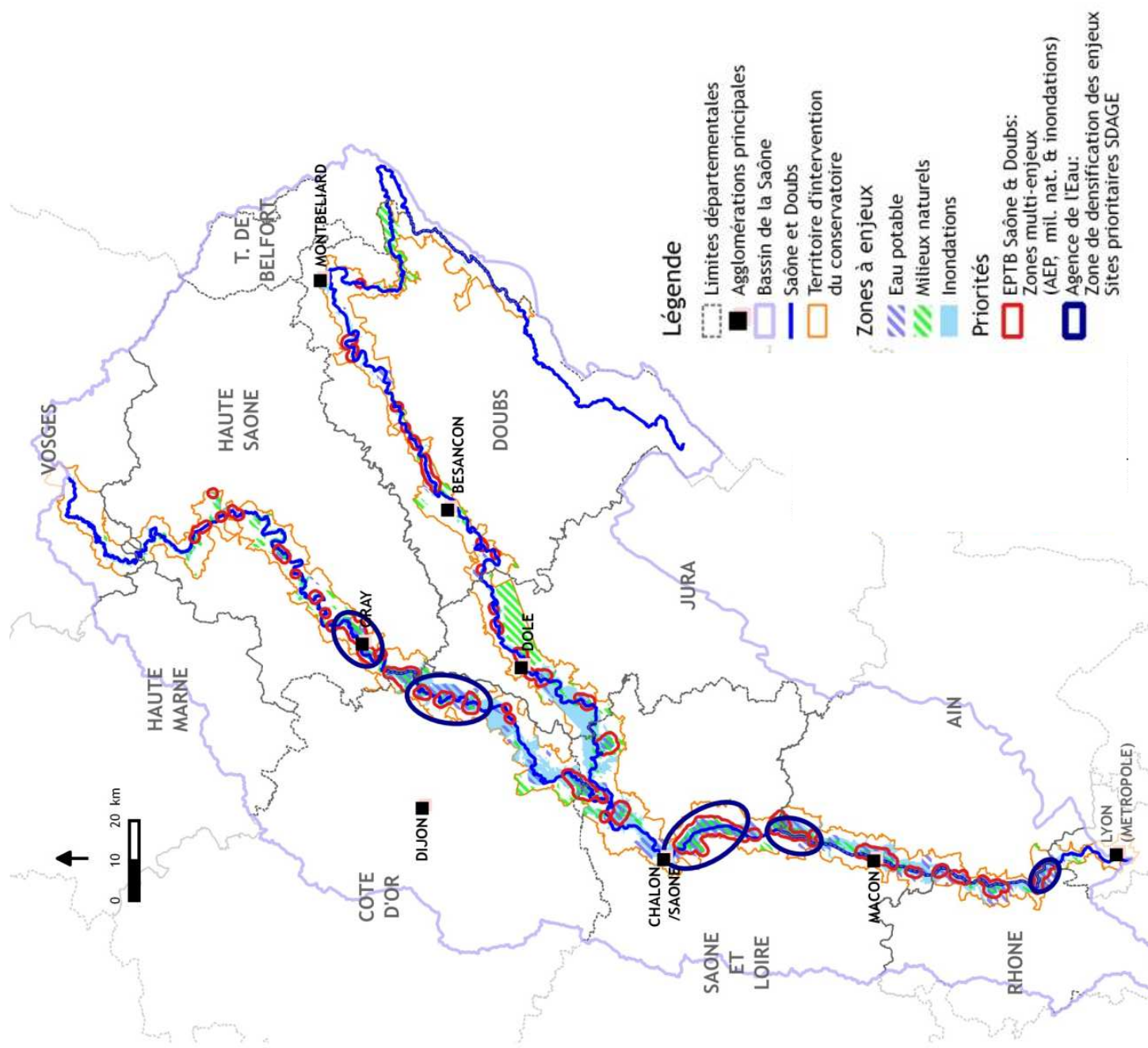
4. Les nouvelles orientations

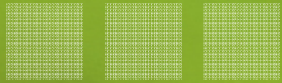
Vers de plus en plus de démarches pro-actives

Trois éléments concourent à cette évolution :

- Demande de l'Agence de l'Eau pour cibler des zones prioritaires et y concentrer tous les efforts d'animation (carte)
- Sollicitations pour prestations animation foncière : syndicats d'eau potable (étude foncière et démarchage des propriétaires)
- Début d'une démarche de renforcement de la maîtrise foncière autour des premières propriétés de l'EPTB



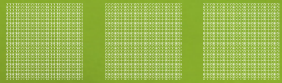




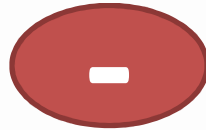
5. Facteurs de réussite et d'échec



- Une vision globale des enjeux et garantie d'une coordination et d'une cohérence globale de Bassin en terme de stratégie d'action
- Bonne occupation du territoire par les agents de l'EPTB et forte implication locale (Démarche Conservatoire, N2000, Contrats de Rivière, SAGE, pôle sensibilisation...)
- L'EPTB, une garantie de réussite pour les Services de l'Etat (d'où sollicitations régulières pour mesures compensatoires)
- Le « bouche à oreille » local autour des zones de premières acquisitions
- Un outil efficace à développer au-delà des axes Saône et Doubs (affluents).



5. Facteurs de réussite et d'échec



- Les ressources financières limitées nécessitant la priorisation;
- Si abandon de l'opportunisme : risque de passer à côté de certains projets;
- Les mesures compensatoires au défrichement (surcoût + impact sur les orientations de restauration)
- Développement de la démarche « pro-active » sur des territoires restreints et très ciblés :
risque du résultat « zéro » accepté par l'Agence mais risque de frustration ...
- Démarche « pro-active » beaucoup plus chronophage;
- Emergence de projets suspendue à la décision d'attribution des parcelles en vente;
- Un outil efficace mais disponible que sur un territoire limité (axes);
- Les EEE !



Merci de votre attention...

